

LEQM ingår strategiskt samarbetsavtal med Siemens PLM Norden



Bildtext: Siemens PLMs nordenbas, Mats Friberg, säger att det under längre tid funnits ett intresse för att utveckla samarbetet med LEQM.

– Siemens PLM är den absoluta drömpartnern för oss i alla kategorier.

Svenska mjukvaruleverantören LEQM, som utvecklar projektledningssystemet VPL (Virtual Project Leader) ingår ett strategiskt samarbete med Siemens PLM i Norden. Bolagen har sedan tidigare haft ett inofficiellt samarbetet från fall till fall, men nu gör man alltså slag i saken och ingår ett samarbete inom ramen för marknad och teknologi på den Nordiska marknaden.

På LEQM är man väldigt positiva till utvecklingen: - Vi är förstås mycket glada över det här samarbetet, säger Robert Wigemo, Managing Director för LEQM.

Stora synergieffekter. - Vi har sett att vi har en god anledning att jobba tillsammans. Det Robert Wigemo tillför med LEQM är hela processtödet runt projekthanteringen medan vi har projekthanteringen som en PDM-lösning. Tillsammans ser vi att vi kan ge våra gemensamma kunder stora synergieffekter och en väldigt positiv utveckling. De är ju framförallt aktiva inom automotive, med Volvo, bilar och lastvagnar. Och att väva ihop ett PLM-backbone som Teamcenter med VPL ger ju ytterligare fördelar, säger Mats Friberg, VD för Siemens PLM i Norden. Mats Friberg menar vidare att det under en längre funnits ett stort intresse av att utveckla samarbetet:

– Vi har sett det som ett stort intresse vi har sagt att vi borde absolut samarbeta och idag gör vi det egentligen på case-by-case basis. Vi samarbetar för att hjälpa kunden få bättre utväxling på sina gemensamma investeringar. Vad det leder till på lång sikt det vet vi inte, men vi tycker att vi hittar varandra och har en bra kulturell alignment. Och det vill vi bygga vidare på.

Globala möjligheter. På LEQM ser man en stor utväxlingspotential i samarbetet.

– Teamcenter är ju så gott som standard inom automotive globalt, så visst är det en spännande möjlighet. Vi har sagt börjar med det här i Norden men att det helt klart finns möjligheter att också utveckla det här på en global nivå.

På frågan om man samarbetet nu också innebär att man tänker integrera lösningarna är Mats Friberg försiktigt positiv.

- Det kanske är lite för tidigt att säga ännu, men det är ju modern teknologi och integration är väldigt lätt och snabb att ordna. Och det är egentligen en av grunderna till att vi började samarbeta. Vi ser ju att det i kundkretsen är i högsta grad önskvärt. Så det är det vi tittar närmare på nu. Hur man ska göra det och naturligtvis också vilken typ av information som man utbyter.